

Contract

by Embedika

Помощник в проверке
и анализе договоров **на базе**
машинного обучения



Большой бизнес — это всегда много договоров



30 млн. в год

средние затраты
ФОТ юридической службы



> 50% времени

на рутинные задачи у
высококвалифицированных
специалистов

Как работает Contract

Сокращает время на проверку документов и **минимизирует риски**: определяет тип договора, проверяет на соответствие регламентам, выделяет негативные условия и предлагает исправления.

Только получив договор, сотрудник уже будет знать, какие есть риски и как их исправить.

Эксперты не тратят время на рутинные задачи, а бизнес быстрее заключает безопасные сделки

embedika

Проверить договор

Договор поставки товара

Риски: 1 3 2

2.2. В случае отказа от заказного Товара до его поставки Покупатель оплачивает все документально подтвержденные расходы Поставщика, понесенные им по данному Договору.

2.3. Факт приемки Покупателем каждой поставленной партии Товаров оформляется двусторонним актом приемки, подписанным представителями Покупателя.

3. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

3.1. При несоблюдении сроков поставки Товара или недопоставки Товаров Поставщик уплачивает Покупателю неустойку в размере двух процентов от стоимости каждой партии, поставка которой просрочена, до момента надлежащего исполнения Поставщиком соответствующего обязательства, за каждый день просрочки.

3.2. При несоблюдении сроков оплаты Поставщик имеет право начислить Покупателю пению в размере 0,1% от суммы соответствующего платежа за каждую полную неделю просрочки, начиная со второй недели просрочки, но не более 10% от общей суммы задолженности.

4. ЦЕНА ДОГОВОРА

4.1. Стоимость каждой партии подлежащих поставке Товаров определяется в соответствии с прилагаемыми к договору спецификацией и графиком поставки.

5. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

5.1. Настоящий договор вступает в силу с момента подписания сторонами и действует до приемки Покупателем последней подлежащей поставке партии Товара.

5.2. Споры сторон, не урегулированные в досудебном порядке, разрешаются в арбитражном суде по месту нахождения истца.

5.3. Во всех случаях, не урегулированных договором, Стороны несут ответственность, предусмотренную действующим законодательством РФ.

5.4. Изменения и дополнения к настоящему договору оформляются в виде дополнительных соглашений, подписанных обеими сторонами.

5.5. Исполнитель вправе передавать права по настоящему договору без письменного согласия Заказчика

Найдены риски

- 1 В случае отказа от заказного Товара до его поставки Покупатель оплачивает все документально подтвержденные расходы Поставщика, понесенные им по данному Договору
- 2 При несоблюдении сроков поставки Товара или недопоставки Товаров
- 4 Споры сторон, не урегулированные в досудебном порядке, разрешаются
- 6 Исполнитель вправе передавать права по настоящему договору без письменного согласия Заказчика

Ответственность не ограничена
В случае нарушения данного условия договора, размер денежной суммы для взыскания ничем не ограничен. Рекомендуется ограничить максимальный размер ответственности. Посмотрите [примеры формулировок](#) для ограничения ответственности

Недопустимое условие о выборе суда
Арбитражная оговорка не соответствует регламенту компании о выборе надлежащего судебного органа. Посмотреть как условие сформулировано в [утвержденных формах](#)

Бизнес-кейс

Ручная проверка	Проверка с Contract
50 000 договоров в год на 10 юристов в штате	на 70% сократилось время на экспертизу и согласование контрактов
20 минут на 1 договор	5 минут на 1 договор
30 договоров в день на 1 юриста	10 договоров в день на 1 юриста

Эффект

- До 10 млн. экономия в год или 10 тыс. высвободившихся рабочих часов
- улучшение процессов due diligence, compliance
- оптимизация затрат на найм и обучение персонала
- минимизация судебных рисков и издержек
- сокращение ошибок за счет исключения чел. фактора

Определение типа документа и заполнение карточки

Contract автоматически распознаёт тип договора: сравнивает с другими договорами в базе компании, выявляет процент схожести и решает, к какому классу отнести документ.

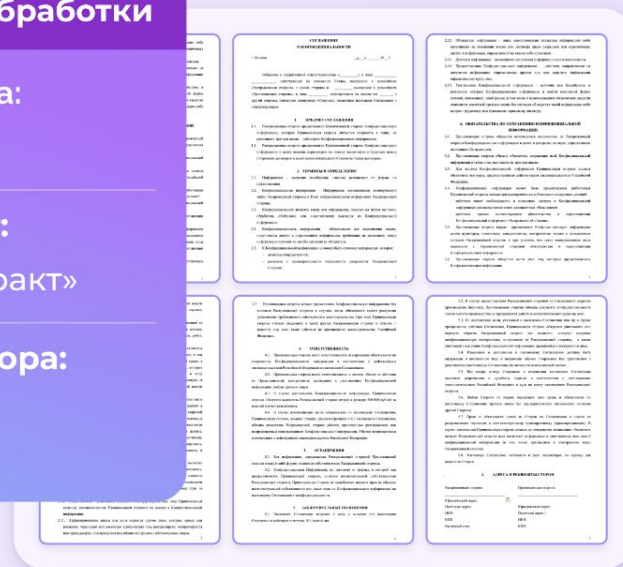
Чтобы ускорить время на обработку входящих документов, алгоритмы извлекают ключевую информацию: предмет договора, контрагента, сроки, цену и другие сущности, добавляя их в карточку

Результат обработки

Тип договора:
NDA

Контрагент:
ООО «Контракт»

Срок договора:
5 лет



Маршрутизация сотруднику или отделу

В зависимости от типа или тематики договора **Contract** отправляет входящий документ ответственному сотруднику или отделу. Маршруты можно настроить вручную или воспользоваться рекомендациями системы.

Настройте отправку договоров по типу, предмету, контрагентам и другим критериям. Так, все нестандартные NDA могут сразу поступать старшему юристу, а типовые договоры поставки — контрактному менеджеру.


Маршрутизация документа

Тип договора:
NDA

Сотрудник:
И.И. Иванов юрист

В отпуске еще 10 дней

Рекомендация:
А.А. Алексеева эксперт

 Настроить отправку

Отправить

СОГЛАШЕНИЕ
О КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТИ

г. Москва, «...» 20.. г.

Объекты и интеллектуальная собственность «.....» в лице действующей по состоянию на в дальнейшем «Принимающая сторона», с одной стороны и являющейся в дальнейшем «Раскрывающая сторона», в лице действующего на основании с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящее Соглашение о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ СОГЛАШЕНИЯ

1.1. Раскрывающая сторона предоставляет Принимающей стороне Конфиденциальную информацию, которую Принимающая сторона обязуется охранять в тайне, не раскрывать третьим лицам – обладателям Конфиденциальности информации.

1.2. Раскрывающая сторона предоставляет Принимающей стороне Конфиденциальную информацию в целях исполнения обязательств по поводу заключенных в будущем между Сторонами договоров и исполнения обязательств Сторон по таким договорам.

2. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

2.1. Информация – сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления.

2.2. Конфиденциальная информация – Информация, составляющая коммерческую тайну Раскрывающей стороны и Являющаяся Конфиденциальной информацией.

2.3. Конфиденциальной является вся информация, полученная путем выкладки, добычи, обнародования или иным способом выкладки из Конфиденциальной информации.

2.4. Конфиденциальность информации – обязанность для получателя тайны, исключение доступа к ограниченной информации, заблуждение не признавать такую информацию третьим лицам без согласия ее обладателя.

2.5. К Конфиденциальной информации не могут быть отнесены информация, которая: – является общедоступной; – раскрыта с разрешения/по письменному распоряжению Раскрывающей Стороны.

1

Выявление рисков

Contract автоматически выявляет неустойки, штрафы и другие условия, на которые важно обратить внимание перед заключением договора. Подсвечивает нестандартные формулировки или отсутствие критичных для компании условий.

Так, при поиске коррупционных рисков в договоре поставки **Contract** обратит внимание на высокие цены и короткие сроки, а в соглашении о конфиденциальности заметит неограниченный размер возмещаемых убытков.

5. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

5.1. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания Сторонами и действует в течение 10 (десяти) лет.

5.2. В случае прекращения действия Соглашения, Принимающая сторона обязуется уничтожить или передать Сторонам Раскрывающей стороне все носители информации, содержащие конфиденциальную информацию, полученные от Раскрывающей стороны, а также уничтожить все копии Конфиденциальной информации, хранящейся в электронном виде.

5.3. Все споры между Сторонами в отношении настоящего Соглашения подлежат разрешению в судебном порядке в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации в суде по месту нахождения Раскрывающей стороны

- Высокий риск**
 - Завышенные сроки
 - Односторонний отказ
- Средний риск**
 - Арбитражная оговорка
 - Запрет на передачу прав
- Незначительный риск**
 - Ответственность ограничена

2 риска найдено

- ВЫСОКИЙ 1
- СРЕДНИЙ 1

Рекомендации

Встроенные рекомендации объясняют, с чем связан риск и как его минимизировать. **Contract** предлагает исправления и замены нежелательных формулировок, основываясь на базе документов компании и вручную добавленных правил.

Сравнивайте формулировки контрагента с корпоративными шаблонами и ранее заключенными договорами, чтобы быстрее согласовывать сделки и избежать негативных последствий.

5. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

5.1. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания Сторонами и действует в течение 10 (десяти) лет.

5.2. В случае прекращения действия Соглашения, Принимающая сторона обязуется уничтожить или передать Раскрывающей стороне все носители информации, которые содержат конфиденциальную информацию, полученные от Раскрывающей стороны, а также уничтожить все копии Конфиденциальной информации, хранящейся в электронном виде.

5.3. Все споры между Сторонами в отношении настоящего Соглашения подлежат разрешению в судебном порядке в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации в суде по месту нахождения Раскрывающей стороны

Завышенные сроки

Рекомендуемые сроки для соглашений о конфиденциальности: не более 5 лет

Принять риск

Заменить

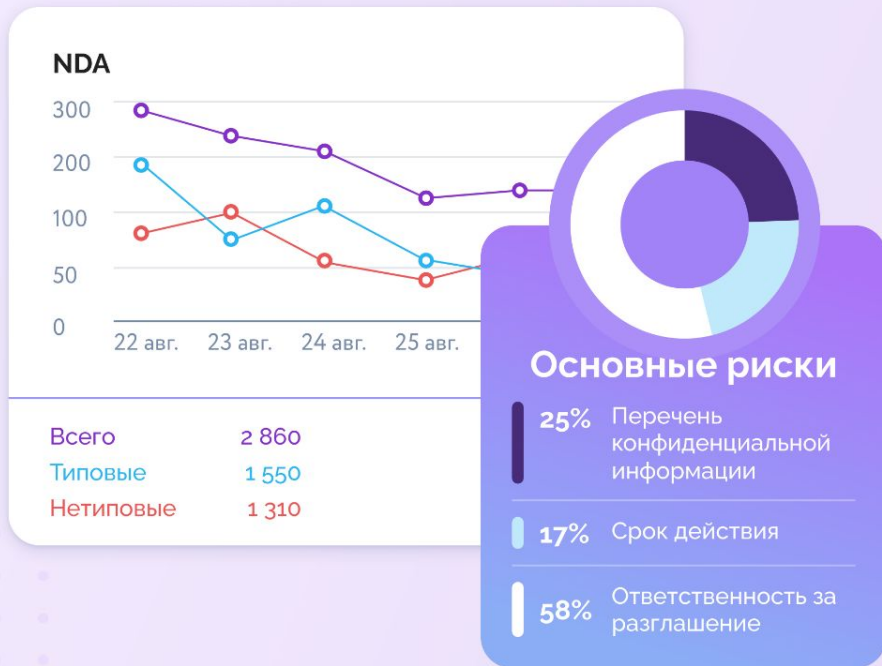
Арбитражная оговорка

Условие не соответствует регламенту компании о выборе надлежащего судебного органа. Посмотрите [утвержденную формулировку](#)

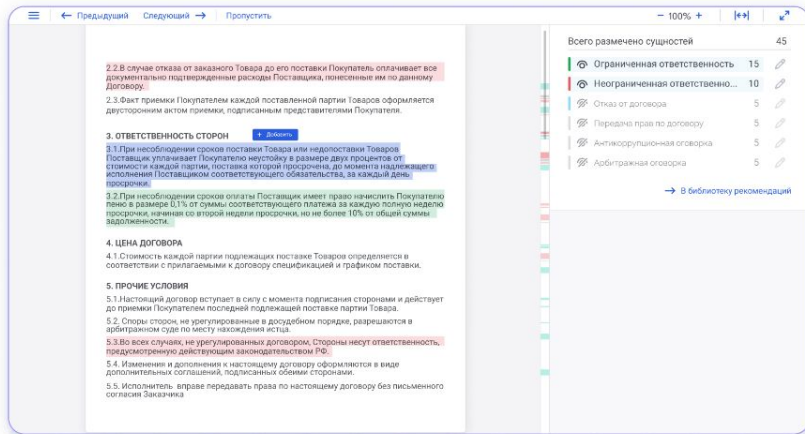
Аналитика и визуализация

Всесторонняя аналитика по обработке договоров в компании в один клик: сколько документов проверено и согласовано, какие сотрудники над ними сейчас работают, по каким контрактам выставлены большие штрафы или истекают сроки

Используйте статистику и отчеты по контрагентам и найденным рискам для прогнозирования и предотвращения негативных последствий, повышения уровня compliance и сокращения судебных издержек в будущем.



В основе — система разметки, машинное обучение и эвристическая система, основанная на доменных знаниях экспертов-юристов



Модели, основанные на собственных исследованиях:

- языковая модель VINNY на базе архитектуры Transformer
- нейросетевой классификатор LM-Tower технология предобработки текста на базе CNN+BiLSTM

Понимают юридический язык:

алгоритмы обучены более чем на **7М** правовых документов, **213ГБ** плоского текста

Всего 100 документов

чтобы дообучить алгоритмы выявлять новые сущности - **в 5 раз меньше**, чем в среднем требуют доступные на рынке технологии



Кейсы

Анализатор договоров

В 2021 году ООО “Эмбедика” стало победителем в цифровом акселераторе ПАО “Сибур Холдинг”. Совместно с юридическим департаментом компании было разработано решение «Анализатор договоров».

Система проверяет нестандартные договоры на соответствие внутреннему чек-листу компании: автоматически выявляет нежелательные формулировки и предлагает исправления в соответствии с правилами компании.

СИБУР

В 2 раза

ожидаемое сокращение
времени на экспертизу

95%

точность алгоритмов
по нахождению рисков

Сервис выявления рисков

В рамках сотрудничества ООО “Эмбедика” и правовая служба российского офиса **Сименс** разработали решение для проверки юридических документов на риски, связанных с ответственностью сторон.

Сервис выявляет штрафы, неустойки и другие санкции по договору. Встроенные рекомендации помогают заменить нежелательные условия на формулировки экспертов-юристов.

SIEMENS

более

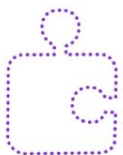
3000

рисков найдено и минимизировано
благодаря сервису

50

экспертов-юристов

рисков найдено и минимизировано
благодаря сервису



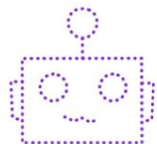
СТАНДАРТИЗАЦИЯ ПРОЦЕССОВ

систематизирует правила проверки и знания экспертов для новых сотрудников



ИНДИВИДУАЛЬНАЯ НАСТРОЙКА

самостоятельно обучите систему распознавать нужные условия и документы



ОПТИМИЗАЦИЯ РАБОТЫ

сокращает время на проверку и заключение договоров



БЕЗОПАСНОСТЬ ДАННЫХ

технологичная, надежная и отказоустойчивая платформа



УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

показывает узкие места в договорах, собирает аналитику для принятия решений



ПРОСТАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

взаимодействует с внутренними системами, библиотеками и облачными сервисами

Контакты

ПИШИТЕ

sales@embedika.ru

ЗВОНИТЕ

+7 499 993 21 67

embedika.ru

